

## ■ Colofon

Soms vervult de disclaimer ook de rol van colofon, met vermeldingen van onder meer naam en adres van de dienstverlener. Hoewel iedere online dienstverlener dergelijke gegevens moet vermelden (art. 3:15a BW), is het niet aan te raden dit in een disclaimer te doen. De informatie moet eenvoudig toegankelijk zijn voor de gemiddelde consument, en een als zodanig aangeduide “Over ons”, “Colofon” of “Contact” pagina is dan ook de enige logische plaats.

## 5.10. Distributieovereenkomst

Een distributieovereenkomst is een softwarelicentie die de licentienemer het recht geeft deze in kopie te distribueren, al dan niet via een keten tussenpersonen, naar eindgebruikers. Gewoonlijk ontvangt de distributeur hiervoor een vergoeding. De distributeur kan licenties uit eigen naam sluiten met eindgebruikers of bemiddelen bij licenties die worden gesloten tussen de eindgebruikers en de oorspronkelijke leverancier.

Wanneer de distributeur zijn eigen naam presenteert op de software, en de naam van de leverancier buiten beeld blijft, is sprake van white-label distributie (zie sectie 5.38). Distributie kan ook gebeuren in de vorm van een bundeling met eigen producten of diensten, hetgeen aangeduid wordt als value-added reselling (zie sectie 5.37). Wordt de software niet gebundeld met maar geïntegreerd in eigen producten, dan is sprake van een integratieovereenkomst (zie sectie 5.20). Bij rechttoe-rechtaan distributie waarbij de distributeur op eigen naam licenties sluit met eindgebruikers, wordt ook wel de term ‘reselling’ gebruikt (zie sectie 5.29).

Een distributieovereenkomst bevat de volgende elementen:

- |   |  |
|---|--|
| <input type="checkbox"/> Introducerende bepalingen                      | <input type="checkbox"/> Intellectueel eigendom          |
| <input type="checkbox"/> <b>Benoeming tot distributeur</b>              | <input type="checkbox"/> Garanties                       |
| <input type="checkbox"/> <b>Aflevering, installatie en configuratie</b> | <input type="checkbox"/> Vrijwaringen                    |
| <input type="checkbox"/> <b>Licentieverstreking</b>                     | <input type="checkbox"/> Aansprakelijkheid               |
| <input type="checkbox"/> Licentiebeperkingen                            | <input type="checkbox"/> Overmacht                       |
| <input type="checkbox"/> Eindgebruikersvoorwaarden                      | <input type="checkbox"/> Geheimhouding                   |
| <input type="checkbox"/> Merkenrechtelijke bepalingen                   | <input type="checkbox"/> Export control                  |
| <input type="checkbox"/> Ondersteuning aan de klant                     | <input type="checkbox"/> Prijzen, facturatie en betaling |
| <input type="checkbox"/> Doorvoeren van maatwerk aanpassingen           | <input type="checkbox"/> Audits                          |
| <input type="checkbox"/> Updates en upgrades                            | <input type="checkbox"/> Duur, verlenging en opzegging   |
| <input type="checkbox"/> <b>Trainingen</b>                              | <input type="checkbox"/> Wijzigen van de overeenkomst    |
|   | <input type="checkbox"/> Rechtskeuze en forumkeuze       |
|   | <input type="checkbox"/> Slotbepalingen                  |

■ *Benoeming tot distributeur*

Leverancier benoemt hierbij Wederverkoper tot wederverkoper van de Software en staat Wederverkoper hierbij toe uit eigen naam licentieovereenkomsten met eindgebruikers te sluiten en hen de Software in kopie te verschaffen.

De benoeming tot distributeur strekt er in essentie toe vast te leggen welke rol de distributeur of wederverkoper heeft. Wanneer de term 'wederverkoper' wordt gebruikt, is in beginsel sprake van echte doorverkoop: de distributeur sluit zelf overeenkomsten met de eindgebruikers.

Leverancier benoemt hierbij Wederverkoper tot distributeur van de Software en machtigt Wederverkoper hierbij uit naam van Leverancier de eindgebruikersovereenkomst uit de bijlage te sluiten met eindgebruikers en hen de Software in kopie te verschaffen.

Wanneer het de bedoeling is dat de distributeur slechts bemiddelt, moet expliciet worden benoemd dat de leverancier hem machtigt. Men kan zich afvragen of de term 'wederverkoper' verstandig is wanneer deze partij niet zelf verkoopt maar uit naam van de leverancier iets verkoopt. De term is echter zeer ingeburgerd.

Belangrijk is om duidelijk te maken wélke overeenkomst de wederverkoper mag sluiten. Gebruikelijk is eenvoudigweg het betreffende document als bijlage bij de distributieovereenkomst te sluiten.

Wederverkoper opereert onder eigen naam als vertegenwoordiger. Wederverkoper dient in al haar uitingen te vermijden dat zij wordt aangezien voor Leverancier maar mag zich wel als partner van Leverancier presenteren. Leverancier kan aanwijzingen geven over specifieke presentatie-uitingen, welke Wederverkoper stipt op zal volgen.

Het kan verstandig zijn bij de benoeming duidelijkheid te scheppen over de status van de wederverkoper zoals deze zichzelf mag presenteren naar derden toe. Een status als 'partner' is wenselijk voor de wederverkoper, omdat deze dan kan profiteren van de naamsbekendheid van de leverancier.